

SITUACION DE APRENDIZAJE: SA-UT03-01 (Anexo al Plan de Clases)

Presupuesto de Ventas (Elaboración Individual)

Asignatura: PRESUPUESTOS DE EMPRESAS INDUSTRIALES - FAC. Cs. ECONÓMICAS y FINANCIERAS UAJMS

Docente: MSc. Lic. Pedro Bejarano Velásquez

© Copyright

La Cía. Flor de Cuero, dedicada a la fabricación y venta de carteras para damas, cuenta con los siguientes datos:

Año I: Gastos Constantes Anuales \$ 550.000; Proporción de los Costos variables 45%; Volumen de Ventas \$1.000.000 (que incluyó contrato especial de 2.000 unidades; no obstante que se dejaron de vender 500 unidades por causa sindicales); Precio Unitario de venta \$100.

Año II: Por cambio de presentación se estima un crecimiento de ventas aproximado de 1.100 unidades; se estima un incremento natural de ventas equivalente a 400 unidades. Ponderando las distintas variables económicas que influyen en el presupuesto se estima que las ventas se realizarán en un 110%. Por decisiones administrativas, se prevé que las ventas tendrán un incremento del 10% a partir del año III. Con la finalidad de posicionarse en el mercado, la empresa cree que debe disminuir su precio de venta en un 10% en relación al año I.

Considere que como especialistas en el tema fuimos convocados para asesorar a la empresa en:

- a) La estimación del presupuesto de las ventas (en unidades y pesos) por el método económico administrativo
- b) La determinación del nivel de las ventas (en unidades) en que la Cía. alcanza su punto de equilibrio
- c) La estimación de cuál será la utilidad o pérdida probable para el año II

Preguntas Guía

1. Cuáles son los factores que intervienen en el método económico administrativo ?
2. Es importante el orden de inclusión de los factores (del método) para la determinación del resultado ?
3. Cómo se consideran los factores de Ajuste, de Cambio y los Corrientes de Crecimiento dentro del grupo de factores específicos ?
4. Los factores económico generales son estimaciones aproximadas o cifras concretas ?
5. Como se consideran los factores de influencia administrativa en el tiempo ?
6. Es imprescindible calcular el margen de contribución (Precio - Costo Variable) para determinar el punto de equilibrio en unidades?
7. Que conceptos se consideran para calcular los costos totales ?

Tareas

1. Conteste las preguntas guía
2. Analice sus respuestas y relacione las mismas con la situación problemática
3. Estructure el Estado Demostrativo del Presupuesto (según la técnica del método propuesto)
4. Compruebe el resultado obtenido en el punto anterior aplicando la fórmula del método
5. Aplique la fórmula para determinar el punto de equilibrio y compruebe la misma utilizando los conceptos de margen de contribución, costos variables y totales
6. A partir de la formula anterior determine la utilidad o pérdida probable
7. Analice crítica y reflexivamente los resultados a los que arribó
8. En base a los resultados prepare un reporte (resumen) para dar respuesta al problema planteado por la empresa que contrató sus servicios

"Presupuesto de Ventas y Punto de Equilibrio"
(Elaboración Individual)